

Pau Bach

Pau Bach tiene 34 años y es tetrapléjico desde el año 1997. De formación informático, fundó su propia empresa (ATBACH – Ajudes Tècniques Bach) en el año 2005. ATBACH se dedica, por un lado, a la comercialización de productos de gama alta para discapacitados y, por otro lado, a la fabricación de una marca propia de *handbikes* y sillas de ruedas, BATEC.



Trayectoria profesional

La trayectoria profesional de Pau Bach ha estado siempre ligada a ATBACH, la empresa que dirige desde que la fundó en 2005 junto a su hermano Luís. ATBACH nació con la vocación de fabricar *handbikes* acoplables a sillas de ruedas, que se comercializan bajo la marca BATEC. Los *handbikes* BATEC se presentan en la modalidad manual y eléctrica, en ambos casos con opciones adaptadas también a tetrapléjicos y usuarios con lesiones severas. En 2011, la gama BATEC se amplió con la fabricación de una silla de ruedas propia. Además de BATEC, su marca de fabricación propia, ATBACH comercializa también en España algunas de las mejores marcas de material de gama alta para discapacitados (Schwalbe, Spinergy, Hippocampe, Pacific Cycles...). A nivel laboral, ATBACH es una sociedad limitada laboral que integra a la mayoría de sus trabajadores como socios de la empresa. Y además, la mitad de la plantilla, y no únicamente Pau, son personas con discapacidad.

El trabajo de Pau Bach y de su equipo en ATBACH ha sido premiado en dos ocasiones. Así, en 2010, la empresa fue galardonada con el Premio a la empresa con mayor responsabilidad social empresarial en la XI edición de los Premios a las mejores iniciativas empresariales de la Diputación de Barcelona, y fue seleccionada finalista en la categoría reina de dichos premios, el premio a la mejor empresa y más

innovadora. Por otro lado, en 2011 recibió el Premio Cambra en la categoría de Responsabilidad Social Corporativa en los Premis Cambra 2011 de la Cámara de Comercio e Industria de Terrassa.

¿Qué te motivó a crear tu propia empresa?

Tras quedar tetrapléjico y rehabilitarme, empecé a fabricar artesanalmente aquellos productos que yo necesitaba pero que no estaban disponibles en el mercado, especialmente para casos como el mío, que tengo una lesión alta (C6). Así fue como construí los embriones de lo que después serían los *handbikes* BATEC, bicicletas manuales y eléctricas para personas con discapacidad, que se acoplan a la silla de ruedas y que pueden usarse incluso por tetrapléjicos y usuarios con lesiones severas. En 2005, después de terminar mis estudios de informática, surgió la posibilidad de montar la empresa con mi hermano para fabricar nuestros propios *handbikes*.

¿Dónde conseguiste la información que necesitabas para llevar a cabo tu proyecto?

La información básica me la facilitaron en el ayuntamiento de Sant Cugat, donde hice un curso para la formación de nuevas empresas. El resto de conocimientos con los que empecé el proyecto fueron los propios de mi propia experiencia como persona

con discapacidad y usuario. Y poco a poco, todo esto se vio complementado con lo que te aporta la verdadera experiencia empresarial: el día a día.

¿Cuáles fueron las principales dificultades que tuviste que afrontar?

Las trabas burocráticas, por un lado, y el gran desconocimiento del mundo empresarial en general y del sector de la ortopedia en particular, que iniciaba en aquel momento.

¿Dispusiste de alguna facilidad para conseguir tu objetivo?

El hecho de ir en silla de ruedas, tanto yo como la mitad de los trabajadores de la empresa, nos permite conocer de primera mano las necesidades de nuestros clientes finales. Creo que en el caso de otras empresas, cuyos líderes y trabajadores no son personas con discapacidad, es más difícil detectar este tipo de necesidades y empatizar con los usuarios.

¿Que le recomendarías a alguien que en estos momentos se estuviera planteando crear una empresa?

Me parece fundamental conocer bien o estudiar muy detenidamente el sector en el que va a enmarcarse la empresa. Por ejemplo, si alguien quiere montar una panadería, debería trabajar antes en una un par de años. Aprender, como hicimos nosotros, sobre la marcha, siempre es más duro.



Peristeen®



Sistema de evacuación intestinal

Ostomy Care
Urology & Continence Care
Wound & Skin Care

Coloplast, es una marca registrada de Coloplast A/S.
Høstedsdam 1 - 3050 Humlebæk - DK o empresas asociadas. © 2010-01
Todos los derechos reservados por Coloplast Productos Médicos, S.A.

Peristeen® te ayuda a recuperar el control del intestino neurógeno. Te da la confianza y la libertad para vivir la vida como tú quieres. Dos versiones: Peristeen® Standard y Peristeen® Small



Coloplast
Coloplast Productos Médicos, S. A.
Condesa de Venadito, 5 - 4ª planta
28027 Madrid, España
Tel 91 314 18 02 - Fax 91 314 14 65
www.coloplast.es